セミナー対象者 取締役、執行役員、新任役員の方々

新企画

取締役・執行役員のための 実践的に学ぶマーケティング戦略

セミナーのねらい

本セミナーでは、ケーススタディを用いて、売上拡大に欠かせない“マーケティングの基礎”と“具体的なマーケティングの手法”を実践的に学びます。

セミナー内容

1 あなたの会社はマーケティングしているか?
⑴勝ち組企業VS負け組企業 その違いは？
⑵お客様は、なぜあなたの会社から買うのか？
⑶お客様から求められる存在になっているか？

2 マーケティングの基本を知る!
⑴マーケティングとは？
　①そもそもマーケティングとは、何なのか？
　②誰のためのマーケティングなのか？
⑵マーケティングが果たす役割とは？
⑶マーケティング戦略と経営戦略の関係
⑷マーケティング戦略の重要性
　①マーケティング戦略は、どうして重要なのか？
　②戦略が利益をもたらすのか？

3 マーケティング戦略の立案方法
⑴マーケティング戦略を立案するために
　①「いつ・どこで・どんな時に・どのように商品やサービスは売れるのか？」
　②マーケティング戦略立案の流れ
⑵市場機会と脅威を発見して活動の場を見つけ出す!
⑶SWOT分析「我々の強み・弱み・機会・脅威とは？」“挑戦か見送りか”
⑷3C分析「顧客分析・競合分析・自社分析」“自社が提供できる価値”
⑸コンセプトの立案
⑹ターゲット顧客の選定
⑺競合と差別化を図るポジショニング

4 マーケティングの4P戦略を理解する
⑴商品戦略…何を提供するのか？
⑵価格戦略…いくらで提供するのか？
⑶流通戦略…どのチャネルを使うのか？
⑷プロモーション戦略…どのように表現するか？
⑸売れる商品・競争力ある商品とは？
　①どのような製品か？品揃えはどうか？
　②利益、ブランドイメージが確保される価格か？
　③どのような経路でお客様へ到達させるか？
　④お客様に訴求するメディアは？

5 戦うマーケティング VS 戦わないマーケティング

6 お客様と企業を結びつけるのがマーケティング
⑴企業として進むべき方向性、とるべき施策
⑵どのように機能し、どんな結果をもたらしたのか？

7 ケースから学ぶ!「この業界で勝ち残れ!」

8 マーケティングが自社にもたらすもの

実施概要

日　時 2015年 **9月4日(金)**
9:30～16:30(受付9:00～)

会　場 福岡市博多区下川端町2-1
博多座・西銀ビル13階　セミナー室
※駐車場は準備しておりませんのでご了承ください。

定　員 **30名** ※定員になり次第締め切らせていただきます。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	**20,520円(税込)**	**25,920円(税込)**
2名様以上(1名様につき)	**17,280円(税込)**	**22,680円(税込)**

PROFILE 講師プロフィール

株式会社Y's オーダー
代表取締役
藤野（ふじの） 祐美（ゆみ） 氏

大阪府出身。BOND大学大学院（オーストラリア）MBA（経営学修士課程）卒業。
ミノルタ株式会社（現コニカミノルタ株式会社）にて、国内外市場に対する商品販売企画・販売支援に従事した後、プロクター・アンド・ギャンブル・ファー・イースト・インク社（米国資本企業）において国際人事業務に従事。その後、オランダ資本企業ニュートレコ社（世界最大の養殖魚飼料会社）の日本支社立ち上げに参画、企業立ち上げから組織構成までオーブニング業務全般を担当。
本実績を基盤に更に、関連会社2社を立ち上げ、業務拡大のためのM&A案件に中核メンバーとして参画、取締役に就任。アジア太平洋地域人事統括マネージャーとして人事戦略構築から実践、人材育成に至るまでアジア太平洋地域の人事業務全般を担当の後、独立。
現在、株式会社Y'sオーダーを立ち上げ、人材開発・組織開発に関し、企業・各種団体へのコンサルタントとして活動展開中。

主著
■「上司は仕事を教えるな!」(PHP研究所)
■「上司取扱説明書」(同友館)　他

お申し込み・お問い合せ先
西日本シティ銀行グループ
株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部
〒812-0027　福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階
TEL.(092)282-2662　FAX.(092)263-1545
http://www.johoza.co.jp/　セミナーはホームページからご覧になれます。

NCBリサーチ＆コンサルティングセミナー■参加申込書　2015年9月4日（金）

新企画　取締役・執行役員のための実践的に学ぶマーケティング戦略

参加申込は　FAX(092)263-1545　下記ご記入の上 このまま FAX にて お申し込みください。

お申し込み担当者欄（ご参加者の受講票をお送りします）

貴社

フリガナ
貴社名　飛配

西日本シティ銀行
お取引店名　支店

ご住所 〒　—

TEL（　）　—

HP

FAX（　）　—

お申し込み責任者

フリガナ
ご氏名　男・女（　才）

E-mail

所属

役職

□NCBリサーチ＆コンサルティング会員（No.　）
□一般の方
※会員No. がご不明な場合は空欄でも構いません

備考欄

ご参加者欄

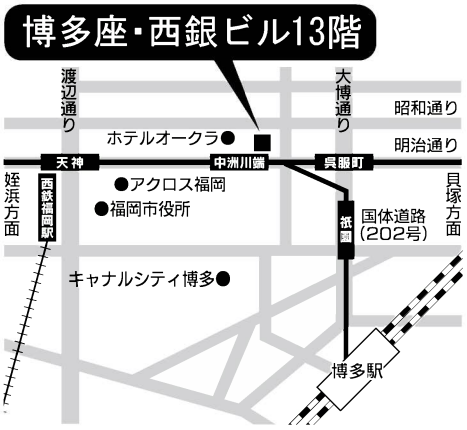
参加者ご氏名(フリガナは必ずご記入ください。)	性別	年齢	所属部署名	役職	E-mail
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				

■上記の参加申込書にご記入の上、このままFAXにてお申し込みください。
ホームページ：http://www.johoza.co.jp/からもお申し込みいただけます。
お申し込み受付次第、「お申し込み責任者」様宛に受講票をお送り致します。
※お預かりした個人情報は、当社が定める「個人情報保護方針」に従って、適切に取り扱いいたします。
尚、上記お申し込み情報をもとに、今後当社から各種サービスのご提案、ご案内をさせていただく場合があります。
■座席位置の配慮が必要な方は、お申し込み時にご連絡ください。
■本会場での録音・録画・写真撮影・セミナー中のパソコン等のご利用はご遠慮ください。
■受講料は**セミナーの3日前までに下記の口座に**お振込みください。
なお領収書の発行は省略し、「振込受取書」を領収書に代えさせていただきます。
（請求書の発行はいたしておりません。必要な場合はお申し出ください。）

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	**20,520円（税込）**	**25,920円（税込）**
2名様以上（1名様につき）	**17,280円（税込）**	**22,680円（税込）**

受講料お振込先　西日本シティ銀行　博多支店「(カ)エヌシービーリサーチアンドコンサルティング(株)NCBリサーチ&コンサルティング」
普通口座 No.１２４５１４５　※お振込手数料は貴社にてご負担願います。

■キャンセルの場合は開催日の3日前までにご連絡ください。
セミナー当日のキャンセルはご返金致しかねます。
■当社の都合により開催を中止する場合は、お預かりしております受講料をご返金させていただきます。
■都合により講師・受講料・テーマに変更が生じる場合もあります。予めご了承ください。



お申し込み・お問い合せ先

西日本シティ銀行グループ
NCB R&C 株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部
〒812-0027　福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階
TEL.(092)282-2662　FAX.(092)263-1545

2015実践的マーケティング

http://www.johoza.co.jp/　セミナーはホームページからご覧になれます。